

※本資料は 2 月 28 日にスイスで発表されたプレスリリースの日本語抄訳版です
詳細な情報は下記より英語原文をご覧ください
<https://bit.ly/3kMC5HT>

2022 年度第 4 四半期、2022 年度通期 市場シェアを勝ち取り、粗利率と売上高が力強く成長

[2023 年 2 月 28 日 スイス・チューリッヒ]

2022 年度第 4 四半期ハイライト

- 報告売上高は前年同期比 13%増、営業日数調整後の既存事業売上高^{※1}は前年同期比 5%増；3 つの GBU（グローバルビジネスユニット）の全てで増収
- 成長への投資計画に対する力強いリターンにより市場シェアを獲得；第 4 四半期の相対的な売上成長率は 550 bps 増、前年同期比 1,500 bps 増となり、フランス、DACH 地域、アジア太平洋地域、ラテンアメリカ地域で明らかに競争を上回る
- ポートフォリオの変更、ビジネスミックスの改善、プライシングにより、粗利率は 21.0%を記録
- 主に、特別項目からの利益減少、成長投資、Adecco US、LHH Recruitment Solutions の貢献利益減少、AKKA のアクションにより、一時的要因を除く EBITA 利益率は 3.7%と堅調；生産性は前期比 2%増
- AKKA の株式取得に関連する償却費および一時的要因の償却費の増加を反映し、営業利益は 1 億 1300 万ユーロ
- 基本 EPS は 0.39 ユーロ、調整後 EPS は 0.76 ユーロ

2022 年度通期ハイライト

- 報告売上高は前年同期比 13%増、営業日数調整後の既存事業売上高^{※1}は前年同期比 5%増；3 つの GBU（グローバルビジネスユニット）の全てで増収
- ポートフォリオの変更、ビジネスミックスの改善、プライシングにより、粗利率は 21.0%を記録
- 主に、特別項目からの利益減少、成長投資、Adecco US、LHH Recruitment Solutions の貢献利益減少、AKKA のアクションにより、一時的要因を除く EBITA 利益率は 3.5%と堅調
- AKKA の株式取得に関連する償却費および一時的要因の償却費の増加を反映し、営業利益は 5 億 4700 万ユーロ
- 基本 EPS は 2.05 ユーロ、調整後 EPS は 3.28 ユーロ
- AKKA が EBITA 利益率と EPS アクションを 1 年で達成；最大 2500 万ユーロのシナジーが実現^{※2}
- 投資段階においても 70%の健全なキャッシュコンバージョンを維持；営業活動によるキャッシュフローは 5 億 4300 万ユーロ
- 「Simplify, Execute, Grow」の戦略的アジェンダにより勢いを推進；グローバルセールスの再編を実施；各地域の視点を経営に反映するため、Ian Lee を President, Geographic Regions として Executive Committee のメンバーに任命
- 1 株当たり配当金は 2.50 スイスフラン；総額 1.85 スイスフラン + 源泉徴収の対象とならない準備金から 0.65 スイスフラン

特に断りのない限り、本リリースに記載されている成長率はすべて前年同期比です

*1：営業日数調整後の既存事業売上高ベース

*2：統合と実装に関する一時的費用を除いた 1 年間のアクション

**Adecco Group CEO のデニ・マシュエルは次のようにコメントしています。**

「当グループは、投資計画の勢いを持続させ、2022 年度を力強く終えることができました。第 4 四半期は、Adecco が市場の伸びを大きく上回る素晴らしい成長を遂げました。AKKODiS の事業は好調で、2022 年度のシナジー目標を超過達成し、2023 年のシナジー獲得も目標通りに推移しました。LHH では、Digital Coaching 事業である Ezra が力強い成長を遂げ、Career Transition 事業は、米国のテクノロジーセクターが牽引する企業再編が活発化するなか、増加する需要をうまく取り込み、優れた業績を達成しました。

また、本四半期の売上総利益率は堅調に推移しました。『Simplify, Execute, Grow』の戦略的アジェンダは、既存戦略の実施を加速させ、事業と財務の両面で業績を改善するために、組織全体で進められています。我々は、計画したコスト削減目標を達成できるものと確信しています。今後、我々は、2023 年度中にすべての事業部門において生産性と収益性を向上させ、市場におけるシェアを拡大することに全力を注いでまいります」

<主な数値>**2022 年度第 4 四半期**

単位：100 万ユーロ	2022 年度 第 4 四半期	2021 年度 第 4 四半期	変化率(%)： 報告数値	変化率(%)： 既存事業 成長率
売上高	6,212	5,495	+13%	+5% ^{※1}
売上総利益	1,302	1,140	+14%	+2%
EBITA 利益 ^{※2} (一時的要因を除く)	228	259	-12%	-26%
営業利益	113	191	-41%	-39% ^{※3}
当期純利益 ^{※4}	65	184	-65%	
Basic EPS	0.39	1.11	-65%	
Adjusted EPS ^{※5}	0.76	1.22	-38%	
粗利率	21.0%	20.7%	+30 bps	-20 bps
EBITA 利益率 (一時的要因を除く)	3.7%	4.7%	-100 bps	
営業活動によるキャッシュフロー	459	272	+187	
キャッシュコンバージョン比率 ^{※2}	70%	83%		
EBITDA への純有利子負債 ^{※2}	2.5x ^{※6}	0.0x		

<主な数値>**2022 年度通期**

単位：100 万ユーロ	2022 年度	2021 年度	変化率(%)： 報告数値	変化率(%)： 既存事業 成長率
売上高	23,640	20,949/	+13%	+5% ^{※1}
売上総利益	4,974	4,281	+16%	+6%
EBITA 利益 ^{※2} (一時的要因を除く)	833	953	-13%	-22%
営業利益	547	780	-30%	-29% ^{※3}
当期純利益 ^{※4}	342	586	-42%	



Basic EPS	2.05	3.62	-43%	
Adjusted EPS ^{*5}	3.28	4.21	-22%	
粗利率	21.0%	20.4%	+60 bps	+20bps
EBITA 利益率 (一時的要因を除く)	3.5%	4.6%	-110 bps	
営業活動によるキャッシュフロー	543	722	-179	
キャッシュコンバージョン比率 ^{*2}	70%	83%		
EBITDA への純有利子負債 ^{*2}	2.5x ^{*6}	0.0x		

特に断りのない限り、本リリースに記載されている成長率はすべて前年同期比です

*1：営業日数調整後の既存事業売上高ベース

*2：本リリースにおける Non-GAAP 指標の使用に関する詳細は、2021 年版年次報告書の「財務情報」および「追加情報」をご参照ください

*3：恒常通貨ベース

*4：Adecco Group の株主に帰属する

*5：この Non-GAAP 指標の説明については、英語原文の 12 ページをご参照ください

*6：AKKA の株式取得にともなう調整後（プロフォーマ）

【本件に関するお問い合わせ】

Adecco Group Japan 広報部

Tel. 050-2000-7024