



本資料は 11 月 7 日にスイスで発表されたプレスリリースの日本語抄訳版です。
詳細な情報は下記より英語原文をご覧ください。
<https://goo.gl/Wxs8Jg>

アデコ 2017 年第 3 四半期 引き続き好調、戦略も前進

– 利益性の高い成長に投資を行いながら堅調な業績を継続 –

[2017 年 11 月 7 日 スイス・チューリッヒ]

2017 年第 3 四半期サマリーとハイライト

- 営業日数調整後の既存事業売上高¹は前年同期比 6%増
- 2017 年第 3 四半期の EBITA² 利益率は 5.4%：高いコンバージョン率を維持しながら戦略的投資
- 高い生産性を維持し、FTE 換算の従業員数は 2%増
- ブランドポートフォリオの合理化により、1 億 2900 万ユーロの一時的な費用が発生
- 当期純利益は 1 億 2300 万ユーロ
- 堅調な現金流動性とバランスシートにより、一時的要因を除く EBITDA への純負債^{3,4}の割合は 0.8x
- マイクロソフト社と共同で開発した、フリーランサーのためのプラットフォームである「YOSS」を立ち上げ
- 9 月と 10 月の売上高は 2017 年第 3 四半期の予測を若干上回る

アデコグループ CEO、アラン・ドゥアズは次のようにコメントしています。

「2017 年第 3 四半期は、戦略である『Platform, Transform and Innovate』が大きく前進しました。われわれは成長の勢いを持続し、業績をあげ、この四半期も高い生産性のもと、わずか 2%の FTE 換算の従業員数の増加で 6%の売上増を達成しました。現金流動性も堅調です。われわれは戦略的イニシアチブへの投資を行いながら、これらを達成しました。

2017 年第 3 四半期においては、HR テクノロジー領域における AI のリーディングカンパニーである Mya Systems とのパートナーシップを強化し、10 月にはマイクロソフト社と共同で開発したフリーランサーと企業のための新たなプラットフォーム「YOSS」を立ち上げました。

人に携わることがわれわれのビジネスの中心であり、33,000 人を超える従業員はわれわれのもっとも大きな財産です。このたび Great Place to Work® の 2017 年版「働きがいのあるグローバル企業」世界ランキングベスト 25 (World's Best Workplaces 2017) で第 2 位を獲得できたことを、非常に嬉しく思います」

*1：既存事業売上高とは米国会計基準以外の基準で、為替変動、M&A、事業部売却の影響を除く

*2：EBITA は米国会計基準以外の基準で、償却前営業利益、のれん、および無形固定資産の減損を含む

*3：純負債は米国会計基準以外の基準で、短期および長期の借入金から現金、現金同等物、および短期投資を控除したもの

*4：一時的要因を除く EBITDA への純負債は米国会計基準以外の基準で、期末時点での純負債を一時的要因を除いた直近四半期の EBITA で割って減価償却費を加えたもの



< 主な数値 >

2017 年第 3 四半期の損益計算書情報のサマリー

単位： 100 万ユーロ	2017 年 第 3 四半期	2016 年 第 3 四半期	変化率(%)： 報告数値	変化率(%)： 既存事業成長率
売上高	5,901	5,811	2%	5% ⁵
売上総利益	1,091	1,088	0%	4%
EBITA 利益 (一時的要因を除く) ⁶	321	320	0%	3%
EBITA 利益	321	294	9%	12%
当期純利益	123	173	-29%	
希釈 EPS (ユーロ)	0.73	1.02	-28%	
粗利率	18.5%	18.7%	-20bps	-10bps
EBITA 利益率 (一時的要因を除く)	5.4%	5.5%	-10bps	-10bps
EBITA 利益率	5.4%	5.1%	30bps	30bps

2017 年第 2 四半期のキャッシュフローおよび純負債情報のサマリー

単位： 100 万ユーロ	2017 年 第 3 四半期	2016 年 第 3 四半期
利払いおよび納税前のフ リー・キャッシュフロー ⁷ (FCFBIT)	234	277
フリー・キャッシュフロー (FCF)	162	199
純負債	1,072	1,223
未払い日数	53	52
現金流動性 ⁸	93%	77%
EBITDA への純負債	0.8x	1.0x

*5：2017 年 3 四半期の既存事業の売上高の成長は前年同期比5%増、もしくは営業日数調整後で 6%増

*6：2017 年 1 月～9 月の販売管理費（一時的要因を含む）は 300 万ユーロ。2016 年第 3 四半期の販売管理費（一時的要因を含む）は 2600 万ユーロ。2016 年 1 月～9 月の販売管理費（一時的要因を含む）は 2800 万ユーロ。

*7：フリー・キャッシュフローは米国会計基準ではない尺度で、営業活動からのキャッシュフローから設備投資を控除したもの

*8：現金流動性は米国会計基準以外の基準で、直近四半期の FCFBIT を直近四半期の EBITA で割ったものを四捨五入して計算

2017 年第 3 四半期の日本の状況

日本での売上高は 4% 増の 3 億 600 万ユーロで、プロフェッショナル・スタッフィング事業と人財紹介事業が好調に成長しました。EBITA は 1900 万ユーロ、EBITA 利益率は前年同期比 30bps 増の 6.4%でした。

【本件に関するお問い合わせ先】

アデコ株式会社 Communication & Branding 部

Tel. 03-6743-8085