



本資料は3月1日にスイスで発表されたプレスリリースの日本語抄訳版です。  
詳細な情報は下記より英語原文をご覧ください。  
<https://goo.gl/f7c4y9>

## アデコ 2017 年第 4 四半期は成長を改善

– 2017 年度は堅調な結果：将来への投資を行いながら成長を持続 –

[2018 年 3 月 1 日 スイス・チューリッヒ]

### 2017 年第 4 四半期サマリーとハイライト

- 営業日数調整後の既存事業売上高<sup>1</sup>は前年同期比 7%増
- 人財紹介事業の既存事業売上高が 18%増と大幅に成長
- 既存事業の粗利率は前年比 70bps 減：要因は祝日の影響 (-20bps) と原価追加計上の影響 (-20bps)。プライシングと事業構成比のトレンドは持続
- 一時的要因を除く EBITA<sup>2</sup> 利益率は 4.6%：粗利率の減少により前年同期比 50bps 減
- コスト管理を徹底し、FTE 換算の従業員数は 3%増、一時的要因を除く既存事業の販売管理費<sup>3</sup>は戦略的投資を含め前年同期比 5%増
- 2018 年 1 月、2 月の営業日数調整後の既存事業売上高は 5%増

### 2017 年度サマリー

- フランス、イタリア、イベリア、ベネルクスおよび北欧諸国における強力な成長により、既存事業売上高が前年同期比 6%増
- 一時的要因を除く EBITA 利益率は 4.9%：将来への投資を行いながら成長を持続
- 当期純利益は前年同期比 9%増の 7 億 8800 万ユーロ
- 一株当たり配当金は 2.50 スイスフラン（前年同期比 4%増）、1 億 5000 万ユーロの株式買い戻しプログラムを本日発表
- 中核事業の変革により成長を加速し利益率を強化するための「GrowthTogether」を発足
- デジタル戦略の推進が大きく前進し、改めてアデコグループがデジタル HR ソリューションのリーダーとなる

### アデコグループ CEO、アラン・ドゥアズは次のようにコメントしています。

「アデコグループは、2017 年も堅調な結果を残しました。財務業績は好調で、戦略的アジェンダである『Perform, Transform, Innovate』にも大幅な進捗がありました。既存事業の売上高が成長し、第 4 四半期は前年同期比 7%増となりました。コストと価格統制に重点を置くことも継続しています。そして、われわれの戦略および財務におけるコミットメントを果たすため、新しい IT インフラとデジタルソリューションに大きな投資をしました。また、株主に約 6 億 5000 万ユーロを返還し、統制された資本配分と業界有数の総株主利益に対するコミットメントを改めて果たしました。

2017 年の『Capital Markets Day』では、われわれの業界がどのように進化するか、メガトレンドによってどのように形成されるか、そしてどのようにすればこれらのトレンドを生かせるかについてお話ししました。われわれの主要サービスの需要は引き続き増加します。同時に、デジタル化、ビッグデータおよびデータ分析は、新しいビジネスモデルを開発し、顧客体験を改善し、新しいクライアントセグメントに進出する機会を創出します。これらの傾向を基にして、われわれは既存事業の構造的な成長を加速し、EBITA 利益率を持続的に成長させ、堅調なフリー・キャッシュフローを実現することにコミットしています。



2017年には、『GrowTogether』によるグループの変革が本格的に始まりました。統合された新しいフロントオフィス向けツールが導入され、スピードとサービスの質が向上し、生産性が向上しました。クライアントと候補者向けのポータルも導入され、部署の垣根を越えたデリバリーを可能にすることでエンゲージメントを高め、差別化を促進します。

また、われわれは、魅力的な隣接市場に新たな収益源をもたらす『Digital Ventures』による革新を進めています。2017年には、デジタル業界のトップ企業と共同で開発した、革新的なデジタルソリューションである『Adia』と『YOSS』をローンチしました。また、『2018年初頭には、デジタルプロフェッショナルの募集プラットフォームである『Vetterly』の買収を発表し、われわれのデジタルサービスのポートフォリオを拡大するとともに、貴重な人財と技術をアデコグループに加えました。『Vetterly』は、250億ユーロの市場規模があり、現在のわれわれの売上高のc.1%を占めるプロフェッショナルの人財紹介市場におけるシェアを拡大するためのプラットフォームです。

2017年に達成された前進は、34,000人の従業員の情熱、献身と忠誠の結果です。私は彼らの業績に心から感謝し、2018年も発展できることを楽しみにしています」

\*1：既存事業売上高とは米国会計基準以外の基準で、為替変動、M&A、事業部売却の影響を除く

\*2：EBITAは米国会計基準以外の基準で、償却前営業利益、のれん、および無形固定資産の減損を含む

\*3：2016年2四半期の販売管理費は、200万ユーロの一時的要因を含む

#### < 主な数値 >

#### 2017年第4四半期の損益計算書情報のサマリー

単位： 100万ユーロ	2017年 第4四半期	2016年 第4四半期	変化率(%)： 報告数値	変化率(%)： 既存事業成長率
売上高	6,057	5,869	3%	7% <sup>4</sup>
売上総利益	1,086	1,106	-2%	2%
EBITA 利益 (一時的要因を除く)	278	300	-7%	-5%
EBITA 利益	274	292	-6%	-4%
当期純利益	297	216	38%	
希釈 EPS (ユーロ)	1.78	1.26	41%	
粗利率	17.9%	18.8%	(90)bps	(70)bps
EBITA 利益率 (一時的要因を除く)	4.6%	5.1%	(50)bps	(50)bps
EBITA 利益率	4.5%	5.0%	(50)bps	(50)bps



## 2017年第4四半期のキャッシュフローおよび純負債情報のサマリー

単位： 100万ユーロ	2017年 第4四半期	2016年 第4四半期
利払いおよび納税前のフリー・キャッシュフロー <sup>8</sup> (FCFBIT)	234	400
フリー・キャッシュフロー (FCF)	166	308
純負債	994	887
未払い日数	52	52
現金流動性 <sup>9</sup>	80%	83%
EBITDAへの純負債	0.8x	0.7x

## &lt;主な数値&gt;

## 2017年度通期の損益計算書情報のサマリー

単位： 100万ユーロ	2017年度	2016年度	変化率(%)： 報告数値	変化率(%)： 既存事業成長率
売上高	23,660	22,708	4%	6% <sup>4</sup>
売上総利益	4,346	4,276	2%	4%
EBITA利益 (一時的要因を除く)	1,160	1,132	2%	9%
EBITA利益	1,153	1,096	5%	8%
当期純利益	788	723	9%	
希釈EPS(ユーロ)	4.66	4.24	10%	
一株当たり配当案 <sup>5</sup> (スイスフラン)	2.50	2.40	4%	
粗利率	18.4%	18.8%	(40)bps	(40)bps
EBITA利益率 (一時的要因を除く)	4.9%	5.0%	(10)bps	(10)bps
EBITA利益率	4.9%	4.8%	10bps	0bps

## 2017年度通期のキャッシュフローおよび純負債情報のサマリー

単位： 100万ユーロ	2017年度	2016年度
利払いおよび納税前のフリー・キャッシュフロー <sup>6</sup> (FCFBIT)	932	934
フリー・キャッシュフロー (FCF)	630	611
純負債 <sup>7</sup>	994	887
未払い日数	52	52
現金流動性 <sup>8</sup>	80%	83%
EBITDAへの純負債 <sup>9</sup>	0.8x	0.7x



THE ADECCO GROUP

- \*4：2017年第4四半期の既存事業の売上高の成長は前年同期比7%増、もしくは営業日数調整後で7%増。2017年度通期の既存事業の売上高の成長は前年同期比6%増、もしくは営業日数調整後で6%増
- \*5：取締役会により提案された2017年の一株当たり配当
- \*6：フリー・キャッシュフローは米国会計基準ではない尺度で、営業活動からのキャッシュフローから設備投資を控除したもの
- \*7：純負債は米国会計基準以外の基準で、短期および長期の借入金から現金、現金同等物、および短期投資を控除したもの
- \*8：現金換算は米国会計基準以外の基準で、直近四半期のFCFBITを直近四半期のEBITAで割ったものを四捨五入して計算
- \*7：2017年上半期の販売管理費（一時的要因を除く）は300万ユーロ、2016年上半期の販売管理費（一時的要因を除く）は200万ユーロ
- \*9：EBITDAへの純負債は米国会計基準以外の基準で、期末時点での純負債を一時的要因を除いた直近四半期のEBITAで割って減価償却費を加えたもの

#### 2017年第4四半期の日本の状況

2017年第4四半期の日本での売上高は7%増、もしくは営業日数調整後で3%増の3億900万ユーロで、プロフェッショナル・スタッフィング事業と人財紹介事業が好調に成長しました。EBITAは1800万ユーロ、EBITA利益率はITへの戦略的投資により、前年同期比50bps減の5.9%でした。

#### 【本件に関するお問い合わせ先】

アデコ株式会社 Communication & Branding 部

Tel. 03-6743-8085